

Alliance Réseaux recrute un :

➔ Account Manager (H/F)

Société spécialisée dans la fourniture de solutions digitales pour l'industrie touristique, Alliance Réseaux développe des solutions de gestion et de commercialisation pour les hébergeurs touristiques, opérateurs de loisirs et gestionnaires de destinations.

Largement déployée sur le territoire français, Alliance Réseaux fournit aux gestionnaires de destinations et aux professionnels du tourisme et des loisirs l'ensemble des outils pour assurer la digitalisation, l'agrégation et la commercialisation de leurs offres.

Dans le cadre de l'expansion de ses activités, Alliance Réseaux propose un poste de Account Manager.

Rattaché au département Commercial, vous assurez les missions suivantes :

- ➔ Identifie les opportunités de vente
- ➔ Etablit des propositions commerciales, devis et en assure le suivi
- ➔ Pilote les phases clefs du déploiement des offres de services
 - Coordination du plan de déploiement avec les parties prenantes (internes et client)
 - Accompagnement des clients dans le déploiement des offres de services
 - Suivi des indicateurs de performances, qualitatifs et quantitatifs

Formation / Expérience

Ecole de commerce, ~BAC +3

Type de contrat

CDI

Poste à pourvoir immédiatement à Saint Jean de Maurienne

Rémunération

A négocier selon compétences & expériences

Avantages

Objectifs collectifs

Tickets restaurants

Cadre de vie

Les +

Vous avez le goût du challenge et souhaitez être opérationnel rapidement ?

Rejoignez nos équipes de passionnés :

ajoubert@tp.michelin.com

Date de début : immédiate

Lieu : St Jean de Maurienne

Type : CDI

➔ Et si on se parlait ?

ajoubert@tp.michelin.com