

Alliance Réseaux recrute :

➔ 1 Commercial Prospection / Vente Très Haut Débit (H/F)

Opérateur télécom et gestionnaire de datacenter basé en Savoie, Alliance Réseaux assure le déploiement de solutions de très haut débit et de services numériques à valeur ajoutée.

Description

Nous recherchons un commercial prospection / vente sur nos offres de services d'opérateur Très Haut Débit.

Au démarrage de votre mission, vous exploiterez un fichier de prospects qualifiés, puis aurez la responsabilité d'identifier de nouveaux contacts dans la zone de prospection (Savoie)

Cibles : stations de sports d'hiver, hôtels / résidences, commerces, collectivités, syndicats de copropriétés / agences immobilières

Vous bénéficiez d'un support technique pour vous former au produit et vous épauler dans la construction de votre argumentaire commercial.

Missions

- ➔ Définir un plan de prospection
- ➔ Campagnes de mailing, phoning, tournées, suivi et relances
- ➔ Vente

Profil

Vous avez le sens du relationnel et le goût du challenge. Vous définissez, pilotez, et mettez en œuvre vos actions commerciales.

Vous avez idéalement une formation en filière commerciale.

Nous vous offrons l'opportunité de mettre en pratique vos compétences en pilotant les phases clés du cycle de vente, de la prospection jusqu'à la vente.

Permis B requis.

Rémunération fixe + variable

Rejoignez-nous ! Envoyez un mail à recrutement@alliance-reseaux.com

Date de début : immédiate
Lieu : St Jean de Maurienne
Cursus : Filière commerciale
Durée : 6 mois

➔ Rejoignez-nous !

Adressez votre CV + lettre par mail à

recrutement@alliance-reseaux.com